

Your space for growth.



Mit klarem Kurs und einem starken Team an Bord unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Real-Estate-Projekte erfolgreich zu machen. Dabei setzen wir auf Unternehmergeist, Leidenschaft und nachhaltiges Denken. Vertrauen, Verlässlichkeit und Transparenz sind für uns Grundlagen echter Partnerschaft. Mit Innovationskraft und echtem Engagement gehen wir über klassische Dienstleistung hinaus: Wir sind Mitdenker, Wegbereiter und Möglichmacher. Starten Sie mit uns durch – und gestalten die Zukunft der Immobilienwelt aktiv mit!

## CONSULTANT (M/W/D) FÜR DEN BEREICH WOHNEN

VOLLZEIT (40 STD./WOCHE), FRANKFURT AM MAIN

### IHRE AUFGABE BEI UNS:

- Beratung und Betreuung von Interessenten während des gesamten Vermietungs- bzw. Verkaufsprozesses
- Eigenverantwortliche Akquisition von geeigneten Wohnimmobilien und Grundstücken
- Erstellung von Markt- und Standortanalysen und Objekteinwertungen
- Anfertigung von Pitch-Präsentationen
- Durchführung von Besichtigungen
- Rentabilitätsberechnungen
- Begleitung der Vertragsverhandlungen bis zum Signing

### IHR PROFIL:

- Erfahrener Vertriebsprofi mit Begeisterung für Wohnimmobilien
- Erfahrung im Bereich Vermietung sowie Verkauf von Wohnobjekten
- Ausgeprägte Eigeninitiative, Einbringen eigener Impulse, Begeisterungsfähigkeit für Innovationen und hohe Beratungskompetenz
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und hohe Zuverlässigkeit
- Organisationstalent, Teamfähigkeit und eine strukturierte sowie selbstständige Arbeitsweise
- Sie sind an der Förderung Ihrer fachlichen und persönlichen Entwicklung interessiert
- Professionelles Auftreten Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### UNSER ANGEBOT:

- Persönliche Wertschätzung und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien die Mitgestaltung und eigenverantwortliches Arbeiten erfordern
- Schnelle Entscheidungen mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Familiäres Betriebsklima mit kollegialem, vertrautem Umgang auf Augenhöhe und starker Bindung unter den Kolleg:innen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, persönliche Förderung und Weiterbildung
- Sichtbarkeit der eigenen Wirkung und der direkte Beitrag ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens
- Unsere gemeinsamen Werte wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein prägen die Zusammenarbeit
- Betriebliche Altersvorsorge

### WANN WOLLEN WIR GEMEINSAM STARTEN?

Ihre Zukunft steht nicht in den Sternen. Bringen Sie jetzt Schub in Ihre Karriere und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich als PDF-Datei per E-Mail an: [bewerbung@nai-apollo.de](mailto:bewerbung@nai-apollo.de)