

Your space for growth.



Mit klarem Kurs und einem starken Team an Bord unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Real-Estate-Projekte erfolgreich zu machen. Dabei setzen wir auf Unternehmergeist, Leidenschaft und nachhaltiges Denken. Vertrauen, Verlässlichkeit und Transparenz sind für uns Grundlagen echter Partnerschaft. Mit Innovationskraft und echtem Engagement gehen wir über klassische Dienstleistung hinaus: Wir sind Mitdenker, Wegbereiter und Möglichmacher. Starten Sie mit uns durch – und gestalten die Zukunft der Immobilienwelt aktiv mit!

HEAD OF INVESTMENT (M/W/D)

VOLLZEIT (40 STD./WOCHE), MÜNCHEN

FÜHREN SIE UNSER TEAM ALS ERFAHRENER EXPERTE IM BEREICH INVESTMENT

IHRE AUFGABEN BEI UNS:

- Führung und Verantwortung der Investmentabteilung inkl. Mitarbeiter- und Budgetverantwortung
- Verfolgung und Umsetzung der geschäftspolitischen Ziele und Vorgaben der Geschäftsleitung
- Wahrnehmung der Budget- und Ertragsverantwortung der Abteilung gemäß jährlicher Ziel- und Budgetvorgabe
- Akquisition, Kundenbetreuung, Verkaufsförderung und Verkaufsgespräche
- Steuerung und Kontrolle der innerbetrieblichen Abläufe und Präsentation der Abteilung in der Öffentlichkeit
- Kooperation mit den anderen Abteilungen und Geschäftsbereichen der Gesellschaft zur Erstellung größtmöglicher Synergien
- Analyse von Immobilien hinsichtlich nachhaltiger Verwertungs- bzw. Optimierungspotenzialen sowie Beratung und Begleitung im Rahmen von Mietvertragsverhandlungen

IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes Studium in Immobilienwirtschaft, Bauingenieurwesen oder Wirtschaftswissenschaften – alternativ eine qualifizierte Ausbildung als Immobilienkaufmann/-frau, -fachwirt oder -makler
- Mehrjährige relevante Erfahrung in einer vergleichbaren Position, idealerweise in einem internationalen Umfeld und mit Schwerpunkt Investment
- Unternehmerisch denkend und handelnd
- Fundierte Kenntnisse des deutschen Immobilienmarkts sowie ein belastbares Branchennetzwerk
- Zielorientiert, kommunikationsstark, kreativ, strukturiert und durchsetzungsfähig – mit Überblick auch in komplexen Situationen
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise ergänzt durch weitere relevante Tools
- Zusätzliche Stärken: Innovationsfreude, Out-of-the-box-Denken, Begeisterung für Immobilien und die Fähigkeit, Prozesse und Wirtschaftlichkeit gezielt zu verbessern

UNSER ANGEBOT:

- Persönliche Wertschätzung und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien die Mitgestaltung und eigenverantwortliches Arbeiten erfordern
- Schnelle Entscheidungen mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Familiäres Betriebsklima mit kollegialem, vertrautem Umgang auf Augenhöhe und starker Bindung unter den Kolleg:innen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, persönliche Förderung und Weiterbildung
- Sichtbarkeit der eigenen Wirkung und der direkte Beitrag ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens
- Unsere gemeinsamen Werte wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein prägen die Zusammenarbeit
- Leistungs- und erfolgsabhängige Vergütung
- Zukunftsperspektive im Gesellschafterkreis
- Betriebliche Altersvorsorge

WANN WOLLEN WIR GEMEINSAM STARTEN?

Ihre Zukunft steht nicht in den Sternen. Bringen Sie jetzt Schub in Ihre Karriere und senden Sie uns Ihre aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich als PDF-Datei per E-Mail an:

thilo.hecht@nai-apollo.de